



SOZIALKOMPETENZ

Verkauf coaching mit Herrn Bung

02009

SCHULUNGSBEREICHE:

- Schulung von Verkäufern bei Telefonverkauf und im Außendienst am Kunden
- Umsatz- und Verkaufsgespräche mit Kunden
- Standardartikelplatzierung
- Firmenphilosophie in Kundenverkaufsgespräche einbringen
- Einwandsbehandlung in der Praxis
- Aufbau von Arbeitssystemen (Systematik – Effektivität)
- Heranführen an eine erfolgreiche Verkaufstätigkeit nach einer Niederlagenserie
- Rhetorikschulung
- Schulung von argumentativen, erfolgreichen Verkaufsgesprächen
- Neukundenakquisition und Altkundenreaktivierung
- Persönlichkeitsschulung (Tipps) für Verkaufsgespräche
- Motivationsschulung in Firmenzusammenhängen

ZIELGRUPPE: Verkäufer

TEILNEHMER: Einzelcoaching

ZEITUMFANG: 1 Tag

TEILNAHMEGEBÜHR: 700 €
Für Mitarbeiter/innen der GVS ist die Teilnahme kostenfrei

TERMIN: nach Absprache KW 4/2010



SOZIALKOMPETENZ

Persönliches Coaching von Herrn Bung

02008

SCHULUNGSBEREICHE:

- Aufbau von Arbeitssystemen (Systematik – Effektivität)
- Schulung von argumentativen, erfolgreichen Kundengesprächen
- Firmenphilosophie in Kunden- und Personalgespräche einbringen
- Persönlichkeitsschulung (Tipps) für Kunden- und Personalgespräche
- Rhetorikschulung
- Motivationsschulung in Firmenzusammenhängen
- Problemgespräche (Suche nach den Gründen)

ZIELGRUPPE:	Mitarbeiter die an ihrem persönlichen Auftreten und Erfolg arbeiten wollen
TEILNEHMER:	Einzelcoaching
ZEITUMFANG:	1 Tag
TEILNAHMEGEBÜHR:	700 € Für Mitarbeiter/innen der GVS ist die Teilnahme kostenfrei
TERMIN:	nach Absprache in KW 4/2010